



ДЪРЖАВНО ПРЕДПРИЯТИЕ „ПРИСТАНИЩНА ИНФРАСТРУКТУРА“

ГЛАВНО УПРАВЛЕНИЕ – СОФИЯ

София 1574, бул. „Шипченски проход“ № 69, e-mail: office@bgports.bg, Тел: (+359 2) 807 99 99, Факс: (+359 2) 807 99 66

Приложение 3

МЕТОДИКА ЗА ОЦЕНКА НА ОФЕРТИТЕ

Настоящата методика съдържа точни указания за показателите и тежестите, които ще формират комплексната оценка.

В оценката участват следните параметри:

	Максимален брой точки	Относителна тежест
ТП1 - Тарифен план 1	100 т.	15%
ТП2 - Тарифен план 2	100 т.	15%
ТП3 - Тарифен план 3	100 т.	10 %
ТП4 - Тарифен план 4	100 т.	10 %
ТП5 - Тарифен план 5	100 т.	10 %
ТП6 - Тарифен план 6	100 т.	10 %
T1 - Технически показатели	100 т.	30%

Оценката на Тарифен план 1 (ТП1) се извършва по следните критерии:

$$\text{ТП1} = \text{Ц1} + \text{Ц2} + \text{Ц3}$$

Тарифен план 1 – ТП1	Относителна тежест, в точки
1. Месечна абонаментна такса – Ц1 за 1 SIM карта	50 т.
2. Брой бесплатни минути извън корпоративната група на Възложителя към всички национални мобилни мрежи – Ц2 за 1 SIM карта	25 т.
3. Цена на минута национален разговор към всички мрежи в страната (извън групата) – Ц3 за 1 SIM карта	25 т.

Ц1 - Месечна абонаментна такса – 50 т.

Предложена месечна абонаментна такса по-малко или равно на 5,00 лв. – 50 т.

Предложена месечна абонаментна такса от 5,01 до 6,00 лв. – 25 т.

Предложена месечна абонаментна такса над 6,01 лв. – 10 т.

Ц2 - Брой бесплатни минути извън корпоративната група на Възложителя към всички национални мобилни мрежи

Участниците задължително предлагат неограничен брой бесплатни минути и кратки съобщения (SMS) месечно на SIM в групата на Възложителя!

Предложени 10 или повече минути – получават максимален брой точки – 25 т.

Предложени от 5 до 9 минути – получават 10 т.

Предложени по-малко от 5 минути – получават минимален брой точки - 5 т.

Ц3 - Цена на минута национален разговор към всички мрежи в страната (извън групата)

Предложена цена по-малка или равна на 0,23 лв. – 25 т.

Предложена цена от 0,23 до 0,33 лв. – 10 т.

Предложена цена над 0,33 лв. – 5 т.

Оценката на Тарифен план 2 (ТП2) се извършва по следните критерии:

$$\text{ТП2} = \text{Ц1} + \text{Ц2} + \text{Ц3}$$

Тарифен план 2 – ТП2	Относителна тежест, в точки
1. Месечна абонаментна такса – Ц1 за 1 SIM карта	50 т.
2. Брой бесплатни минути извън корпоративната група на Възложителя към всички национални мобилни мрежи – Ц2 за 1 SIM карта	25 т.
3. Цена на минута национален разговор към всички мрежи в страната (извън групата) – Ц3 за 1 SIM карта	25 т.

Ц1 - Месечна абонаментна такса – 50 т.

Предложена месечна абонаментна такса по-малко или равно на 5,80 лв. – 50 т.

Предложена месечна абонаментна такса от 5,81 до 6,30 лв. – 25 т.

Предложена месечна абонаментна такса над 6,31 лв. – 10 т.

Ц2 - Брой бесплатни минути извън корпоративната група на Възложителя към всички национални мобилни мрежи

Участниците задължително предлагат неограничен брой бесплатни минути и кратки съобщения (SMS) месечно на SIM в групата на Възложителя!

Предложени 35 или повече минути – получават максимален брой точки – 25 т.

Предложени от 25 до 34 минути – получават 10 т.

Предложени по-малко от 25 минути – получават минимален брой точки - 5 т.

Ц3 - Цена на минута национален разговор към всички мрежи в страната (извън групата)

Предложена цена по-малка или равна на 0,21 лв. – 25 т.

Предложена цена от 0,21 до 0,31 лв. – 10 т.

Предложена цена над 0,31 лв. – 5 т.

Оценката на Тарифен план 3 (ТП3) се извършва по следните критерии:

$$\text{ТП3} = \text{Ц1} + \text{Ц2} + \text{Ц3}$$

Тарифен план 3 – ТП3	Относителна тежест, в точки
1. Месечна абонаментна такса – Ц1 за 1 SIM карта	50 т.
2. Брой бесплатни минути извън корпоративната група на Възложителя към всички национални мобилни мрежи – Ц2 за 1 SIM карта	25 т.
3. Цена на минута национален разговор към всички мрежи в страната (извън групата) – Ц3 за 1 SIM карта	25 т.

Ц1 - Месечна абонаментна такса – 50 т.

Предложена месечна абонаментна такса по-малко или равно на 12,80 лв. – 50 т.

Предложена месечна абонаментна такса от 12,81 до 15,00 лв. – 25 т.

Предложена месечна абонаментна такса над 15,00 лв. – 10 т.

Ц2 - Брой бесплатни минути извън корпоративната група на Възложителя към всички национални мобилни мрежи

Участниците задължително предлагат неограничен брой бесплатни минути и кратки съобщения (SMS) месечно на SIM в групата на Възложителя!

Предложени 250 или повече минути – получават максимален брой точки – 25 т.

Предложени от 150 до 249 минути – получават 10 т.

Предложени по-малко от 150 минути – получават минимален брой точки - 5 т.

Ц3 - Цена на минута национален разговор към всички мрежи в страната (извън групата)

Предложена цена по-малка или равна на 0,17 лв. – 25 т.

Предложена цена от 0,17 до 0,25 лв. – 10 т.

Предложена цена над 0,25 лв. – 5 т.

Оценката на Тарифен план 4 (ТП4) се извършва по следните критерии:

$$\text{ТП4} = \text{Ц1} + \text{Ц2} + \text{Ц3}$$

Тарифен план 4 – ТП4	Относителна тежест, в точки
1. Месечна абонаментна такса – Ц1 за 1 SIM карта	50 т.
2. Брой бесплатни минути извън корпоративната група на Възложителя към всички национални мобилни мрежи – Ц2 за 1 SIM карта	25 т.
3. Цена на минута национален разговор към всички мрежи в страната (извън групата) – Ц3 за 1 SIM карта	25 т.

Ц1 - Месечна абонаментна такса – 50 т.

Предложена месечна абонаментна такса по-малко или равно на 18,80 лв. – 50 т.

Предложена месечна абонаментна такса от 18,81 до 23,00 лв. – 25 т.
Предложена месечна абонаментна такса над 23,00 лв. – 10 т.

Ц2 - Брой бесплатни минути извън корпоративната група на Възложителя към всички национални мобилни мрежи

Участниците задължително предлагат неограничен брой бесплатни минути и кратки съобщения (SMS) месечно на SIM в групата на Възложителя!

Предложени 350 или повече минути – получават максимален брой точки – 25 т.

Предложени от 250 до 349 минути – получават 10 т.

Предложени по-малко от 250 минути – получават минимален брой точки - 5 т.

Ц3 - Цена на минута национален разговор към всички мрежи в страната (извън групата)

Предложена цена по-малка или равна на 0,15 лв. – 25 т.

Предложена цена от 0,15 до 0,23 лв. – 10 т.

Предложена цена над 0,23 лв. – 5 т.

Оценката на Тарифен план 5 (ТП5) се извършва по следните критерии:

$$\text{ТП5} = \text{Ц1} + \text{Ц2} + \text{Ц3}$$

Тарифен план 5 – ТП5	Относителна тежест, в точки
1. Месечна абонаментна такса – Ц1 за 1 SIM карта	50 т.
2. Брой бесплатни минути извън корпоративната група на Възложителя към всички национални мобилни мрежи – Ц2 за 1 SIM карта	25 т.
3. Цена на минута национален разговор към всички мрежи в страната (извън групата) – Ц3 за 1 SIM карта	25 т.

Ц1 - Месечна абонаментна такса – 50 т.

Предложена месечна абонаментна такса по-малко или равно на 38,80 лв. – 50 т.

Предложена месечна абонаментна такса от 38,81 до 45,00 лв. – 25 т.

Предложена месечна абонаментна такса над 45,00 лв. – 10 т.

Ц2 - Брой бесплатни минути извън корпоративната група на Възложителя към всички национални мобилни мрежи

Участниците задължително предлагат неограничен брой бесплатни минути и кратки съобщения (SMS) месечно на SIM в групата на Възложителя!

Предложени 1000 или повече минути – получават максимален брой точки – 25 т.

Предложени от 750 до 999 минути – получават 10 т.

Предложени по-малко от 750 минути – получават минимален брой точки - 5 т.

Ц3 - Цена на минута национален разговор към всички мрежи в страната (извън групата)

Предложена цена по-малка или равна на 0,11 лв. – 25 т.

Предложена цена от 0,11 до 0,15 лв. – 10 т.

Предложена цена над 0,15 лв. – 5 т.

Оценката на Тарифен план 6 (ТП6) се извършва по следните критерии:

ТП6 = Ц1

Тарифен план 6 – ТП6	Относителна тежест, в точки
1. Месечна абонаментна такса – Ц1 за 1 SIM карта	100 т.

Ц1 - Месечна абонаментна такса – 50 т.

Всички SIM карти на Тарифен план 6 (ТП6) ще се използват само за разговори в затворена група.

Предложена месечна абонаментна такса по-малко или равно на 4,00 лв. – 50 т.

Предложена месечна абонаментна такса от 4,01 до 5,00 лв. – 25 т.

Предложена месечна абонаментна такса над 5,01 лв. – 10 т.

T1 - Технически показатели

T1 = П1+П2+П3

Технически показатели - Т1	Относителна тежест, в точки
П1. Процент отстъпка при закупуване на устройства от ценовата листа на оператора	40 т.
П2. Предоставяне на бюджет за закупуване на устройства нисък, среден и висок клас	50 т.
П3. Покритие по територията на РБ на 3G мрежата на участника към дата 31.12.2013 г.	10 т.

П1 - Процент отстъпка при закупуване на устройства от ценовата листа на оператора – 40 т.

Предложена отстъпка > 40% - 40 т.

Предложена отстъпка от 20 до 39% - 20 т.

Предложена отстъпка по-малко от 20% - 10 т.

П2 – Предоставяне на бюджет за закупуване на устройства нисък, среден и висок клас - 50 т.

Участникът, предложил бюджет за устройства с обща стойност равна или надвишаваща 2000 лв. общо за срока на договора получава максимален брой точки – 50 т.

Участникът, предложил бюджет за устройства със стойност от 1500 до 1999 лв. общо за срока на договора получава 25 т.

Участникът, предложил бюджет за устройства с обща стойност равна или по-малко от 1499 лв. общо за срока на договора получава 10 т.

П3 – Покритие по територията на РБ на 3G мрежата на участника към дата 31.12.2013 г. (доказва се удостоверение, издадено от Комисия за регулиране на съобщенията за покритието на мрежата на участника към дата 31.12.2013 г.)

Участникът с най-високо покритие получава максимален брой точки - 10 т.

Всеки следващ участник получава с 2 т. по-малко от предходния.

Крайният резултат (Комплексна оценка) на участника се получава като сбор от точките на участника по критериите, умножени със съответната тежест:

Комплексна оценка (КО) се изчислява по следната формула:

$$KO = K1 \times 15\% + K2 \times 15\% + K3 \times 10\% + K4 \times 10\% + K5 \times 10\% + K6 \times 10\% + K7 \times 30\%$$

Където с K1 се означава сбора от точки по Тарифен план 1 (ТП1), K2 сбора от точки по Тарифен план 2 (ТП2), K3 сбора от точки по Тарифен план 3 (ТП3), K4 сбора от точки по Тарифен план 4 (ТП4), K5 сбора от точки по Тарифен план 5 (ТП5), K6 сбора от точки по Тарифен план 6 (ТП6) и K7 точките от оценката на техническото предложение на участника.

Участникът получил най-висок резултат от Комплексната оценка се класира на първо място.

Общи указания:

В случай, че комплексните оценки на две или повече оферти са равни, за икономически най-изгодна се приема тази оферта, в която се предлага най-ниска цена, т. е. участникът получил най-висока оценка като сбор при оценяване на тарифните планове – показатели ТП1, ТП2, ТП3, ТП4, ТП5 и ТП6.

В случай, че и оценките, получени като сбор от оценките на тарифните планове съвпадат, комисията провежда публично жребий за определяне на участника, който да бъде класиран на първо място.

Цените да бъдат посочени в лева, без ДДС, с точност до втори знак след десетичната запетая.